GİRİŞİMCİFEST 2027

Kurul Üyeliği Kazanç Fırsatları

Sunum ve konuşma metni · 16 slayt

Yürütme Kurulu Tanışma Toplantısı

7–13 Temmuz 2027 · Ankara



SLAYT 1

100.000 kişi

KONUŞMA METNI

Hedefimiz; festival süresince toplam 100 bin nitelikli katılımcıyı Başkent Ankara'da bir araya getirmek. Bu rakam, büyük bir buluşmanın müjdesi olduğu kadar, bize katılacak her bir yol arkadaşımız için de eşi benzeri görülmemiş bir kazanç ve büyüme fırsatıdır.

YEDİ AYRI KAZANÇ KANALI

7 büyük fırsat

SLAYT 2

7 büyük fırsat

KONUŞMA METNI

Yürütme kuruluna katılacak ve bizimle çalışacak kurul üyeleri bu devasa ekosistemden nasıl pay alacaklar, hangi fırsatlardan yararlanabilecekler? Festival çerçevesinde tam yedi ayrı kazanç kanalı yani 7 büyük fırsat var ve bu fırsatlardan yararlanabilmek için çalışmalara en kısa zamanda, şimdiden başlanabilir. Bunları tek tek aktarmadan önce, arkamızdaki kurumsal gücü ve zeminimizi kısaca özetlemek isterim.



SLAYT 3

Sağlam bir kurumsal temel

KONUŞMA METNI

Girişimcilik yarışmalarında dağıtacağımız ödül havuzumuz şu an için 7 milyon Türk Lirası ve bu rakam kurumsal ortaklıklarımızla daha da büyüyebilir. Ankara Valiliği, Ankara Büyükşehir Belediyesi, Ankara Ticaret Odası (ATO) ve Ankara Sanayi Odası (ASO) ile üst düzey istişareler yürütüyoruz. Bu kurumların üst düzey temsilcilerinden oluşacak müşterek bir heyetle; başta ABD ve Almanya olmak üzere Avristan ve çevre ülkelerine resmî ziyaretler gerçekleştireceğiz. Amacımız, diasporadaki Türk girişimcilerini ve küresel yatırım fonlarını doğrudan Ankara'ya çekmektir. Nitekim Valiliğimize bağlı olan Ankara Kalkınma Ajansı ile somut iş birliği adımlarımızı hâlihazırda atmış bulunuyoruz. Tüm bu temaslar, organizasyonumuzun kamu ve iş dünyası nezdindeki omurgasının ne kadar sağlam olduğunu gösteriyor. Bu dev mekanizmanın asıl büyüme motoru ise alışılmış kalıpların dışına çıkan "Uluslararası Temsilcilik ve Gelir Paylaşımı Modeli"miz olacaktır.



SLAYT 4

Yedi büyük kazanç fırsatı

KONUŞMA METNI

Şimdi, GirişimciFest 2027 Yürütme Kurulu masasında yer alacak kurul üyelerini bekleyen yedi kazanç fırsatını maddeler halinde paylaşmak istiyorum:



SLAYT 5

Festival ortaklığı

KONUŞMA METNI

Festival Ortaklığı: Festivale bizimle aynı oranda maddi ve operasyonel katkı sağlayan kişi ya da kurumlar, festivalin doğrudan kâr ortağı olabilir. Festivalin tüm kalemlerinden elde edilen net kâr, ortaklar arasında eşit olarak bölüşülür. Örneğin, DevYap'ın yanında bir ortak yer alırsa net kârın yarısı; toplam dört ortak olursa her biri dörtte bir pay alır.



SLAYT 6

Doğrudan sponsorluk payı

KONUŞMA METNI

Doğrudan Sponsorluk Payı: İster sahada ister dijital ağlarında bağlayacağı her sponsorluk anlaşmasının %20'si doğrudan kurul üyesinin hakedişidir. Örneğin, şahsi referansıyla kazandırdığı 100 bin dolarlık bir sponsorluk anlaşmasında 20 bin dolar kurul üyesinin hesabına aktarılır. Bu modelle hem kendi kurumsal satış gücümüzü kuruyor hem de üyelerimizi küresel bir satış ağının kazançlı ortakları haline getiriyoruz.



SLAYT 7

Bölge ve ekip başkanlığı

KONUŞMA METNI

Bölge ve Ekip Başkanlığı: Kurul üyesi, kendi yetki alanında veya bölgesinde bir çalışma ekibi kurup yönetebilir. Ekibinin getirdiği her sponsorluk ve kurumsal katkıdan, Ekip Başkanı olarak %3 liderlik payı alır. Ne kadar geniş bir ekibi harekete geçirirse, pasif kazancı da o ölçekte katlanır.

KAZANÇ FIRSATI · 4 / 7

Yatırım eşleştirme payı

%50

%3'lük organizasyon payının

Kurul üyesinin davet ettiği yatırımcı festivalde bir girişime yatırım yaptığında kurul üyesi bu değerden pay alır; payın %50'si doğrudan kurul üyesine ödenir.

ÖRNEK
1.000.000 $ yatırım → 15.000 $

SLAYT 8

Yatırım eşleştirme payı

KONUŞMA METNI

Yatırım Eşleştirme Payı: Kurul üyesinin festivale davet ettiği bir yatırımcı, etkinlik alanındaki girişimcilerden birine yatırım yaptığında kurul üyesi bu değerden pay alır. Bu payın %50'si doğrudan kurul üyesine ödenir. 1 milyon dolarlık bir yatırım eşleşmesinde bu hak ediş 15 bin dolardır.

KAZANÇ FIRSATI · 5 / 7

Eğitmenlik ve akademi geliri

%50

eğitim gelirinden

Kurul üyesi akademi ve atölye alanlarında birebir ya da grup eğitimi verebilir; ücreti kendisi belirler, gelir yarı yarıya paylaşılır.

ÖRNEK

Festivalden sonra: Girişimcilik Akademisi'nde sürekli eğitmenlik

SLAYT 9

Eğitmenlik ve akademi geliri

KONUŞMA METNI

Eğitmenlik ve Akademi Geliri: Kurul üyesi, festival boyunca 7 gün açık kalacak akademi ve atölye alanlarında birebir veya grup eğitimleri verebilir. Ders ücretini kendisi belirler; elde edilen bilet/eğitim geliri kurul üyesi ile organizasyon arasında yarı yarıya (%50 - %50) paylaşılır. Üstelik bu iş birliği festival sonrasında da kalıcı hale gelerek Girişimcilik Akademimizde sürekli eğitmenlik fırsatına dönüşür.



SLAYT 10

Yerel, ulusal ve küresel karar vericilerle doğrudan temas

KONUŞMA METNI

Yerel, Ulusal ve Küresel Karar Vericilerle Doğrudan Temas: Kurul üyesi, Ankara'ya gelecek 31 ülkenin diplomatik heyetleri, teknopark başkanları ve fon yöneticileriyle festival boyunca VIP B2B masalarında baş başa görüşme imkânı bulacaktır. Bu stratejik ağ (networking), parayla satın alınamayacak en büyük uzun vadeli sermayedir.



SLAYT 11

Yüksek görünürlük ve marka prestiji

KONUŞMA METNI

Yüksek Görünürlük ve Marka Prestiji: 7 gün 7 gece sürecek yayınlar, uluslararası basın toplantıları ve ana sahne etkinlikleri; televizyonlarda, yazılı basında ve dijital mecralarda geniş yer bulacak. Kurul üyesi, yürüteceği çalışmalarla adını ve markasını yüz binlerce kişiye ve yerel, ulusal ve dünya basınına duyurma imkânına kavuşacaktır.



SLAYT 12

Fırsatların hepsi her kurula açık

KONUŞMA METNI

Bu yedi fırsat, her kurul üyesine açıktır. Ancak her kurulun doğası, bazı fırsatları doğal olarak öne çıkarır:

Kamu ve Kurumsal İlişkiler Kurulu: Belediyeler, bakanlıklar ve üniversitelerle protokoller kuracak; hibe programlarını yönetecek ve bankalarla anlaşmaları koordine edecek. Burada Sponsorluk Payı ve Karar Vericilerle Temas en güçlü kazanç kapısı olacaktır.

Sanayi ve Sponsorluk Kurulu: Ülkemizin öncü sanayi kuruluşlarını, organize sanayi bölgelerini stant açmaya ve tematik alanlara sponsor olmaya davet edecek. Sponsorluk Payı ve Ekip Başkanlığı bu kurulun merkezindedir.

Uluslararası Ağ ve Yatırımcı Kurulu: Yabancı fonları, melek yatırım ağlarını ve uluslararası girişimleri Başkent'e taşıyacak. Yatırım Eşleştirme Payı en çok bu kurulda karşılık bulacaktır.

Mentorluk ve Akademi Kurulu: Mentor ağını organize edecek, girişimcileri değerlendirecek ve eğitim müfredatını yönetecek. Eğitmenlik ve Akademi Payı bu kurulun ana gelir kaynağıdır.

İletişim, Medya ve Sahne Kurulu: Sahne şovlarını, biletleme süreçlerini ve basın ilişkilerini yönetecek. Görünürlük ve Medya Sponsorlukları bu alanda zirveye çıkar.

Geleceğin Girişimcilerini Yetiştirme Kurulu: Okul ziyaretleriyle ilkokuldan liseye kadar genç yetenekleri, öğretmenleri ve idarecileri yarışma heyecanına dahil edecek. Kurumsal sosyal

sorumluluk (KSS/CSR) bütçeleri ve eğitim sponsorlukları bu kurulun en büyük gücüdür.

Kooperatif Girişimciliği Kurulu: Kooperatifleri festival alanına taşıyacak; başarı hikâyeleri, genç ve kadın kooperatifleri oturumları ve "kooperatif nasıl kurulur" atölyeleriyle fikir aşamasındaki girişimcilere kooperatif modelini de tanıtacak. Bu kurulda ana kazanç kapısı, bu kitleye ulaşmak isteyen bankalar, finans kuruluşları, tarım ve gıda şirketlerinden gelecek Sponsorluk Payı olacaktır. Zincir marketler ve ihracatçılarla yapılacak alıcı buluşmalarında da, yatırım eşleştirmeye benzer şekilde, anlaşma üzerinden pay öngörülmektedir. Bu kurulun çalışma alanı ve kazanç modelleri, kurul üyeleriyle birlikte netleştirilecektir.

BAŞVURU VE PORTAL

Kurul seçimi ve dijital portal

1
Aday, iş ağına ve hedeflerine uygun kurulu seçer

2
Başvuru girisimcifest.com/katil adresinden yapılır

3
Kazançlar dijital portalda şeffaf ve anlık takip edilir

Portal tanıtımı birazdan, uygulamalı olarak

SLAYT 13

Kurul seçimi ve dijital portal

KONUŞMA METNI

Kurul adayları, hangi kurula başvuracaklarını kendi uzmanlıklarına, bağlantı ağlarına ve hedeflerine göre özgürce belirleyebilir. Başvuru aşamalarını, kurul üyelerinin hak ettikleri kazançları şeffaf ve anlık biçimde takip edecekleri dijital portalımızı, güvenli ödeme altyapısını ve hukuki sözleşme güvencelerini birazdan yazılım ekibimiz ekran başında ayrıntılarıyla paylaşacak. Şunu da belirtmek isterim: Festival öncesi hazırlık evresinde kurulan tek bir doğru temas dahi, sistem üzerinden hızla ve adilce kazanca dönüşecektir.



SLAYT 14

Ekonomik kalkınma ve yükseliş meşalesini birlikte yakalım.

KONUŞMA METNI

Kıymetli kurul adaylarımız; içerik tarafındaki mimarimiz eksiksiz hazırlandı: Yapay zekâdan finansal teknolojilere, robotikten dijital sanata kadar uzanan üç büyük ana sahne, aralıksız atölyeler ve 7 milyon liralık ödül havuzu... Şimdi bu güçlü gelir paylaşımı modeliyle festivalin uluslararası ayağını, sponsorluk hacmini ve bütçe gücünü hep birlikte zirveye taşıyabiliriz. 7 Temmuz 2027'de Başkent Ankara'da ekonomik kalkınma ve yükseliş meşalesini birlikte yakmak, milyar dolarlık yerli girişimlerin doğuşuna omuz vermek üzere kararlılıkla ilerliyoruz.



SLAYT 15

Bu hikâyenin en heyecan verici bölümünü sizinle birlikte yazmak istiyoruz.

KONUŞMA METNI

Katkılarınız, inancınız ve vizyoner ortaklığınız için şimdiden teşekkür ederim.



SLAYT 16

Sorularınız

KONUŞMA METNI

Konuşmamın ardından sorularınız olursa yanıtlamaktan memnuniyet duyarım. Şimdi sözü; (küresel yatırımcı hattımızın yol haritasını aktarmak üzere Boston ofisimizden Kerim Bey'e,) hemen ardından kazanç ve hak ediş portalımızı uygulamalı olarak tanıtması için Yazılım Mühendisimiz Bedir Tuğra Karaabalı'ya devrediyorum. Çok teşekkür ederim.